

DIRECTEUR COMMERCIAL FRANCE F/H

Editeur logiciel / FoodTech

Réf. 020133

Lieu : Paris

Type de contrat : CDI

Niveau de salaire : Fixe 90/100.000 € plus variable

Missions

Notre client est un éditeur de logiciels dans le secteur de la FoodTech qui compte une centaine de collaborateurs en France et qui poursuit son développement avec un objectif de croissance de +30% par an.

Dans ce contexte, notre client recrute **son/sa Directeur/Directrice Commercial(e)** qui aura pour principales missions et responsabilités de :

- Participer à la définition de la stratégie commerciale globale en France comme à l'International en lien avec le pôle Marketing et la Direction Générale.
- Mettre en place la structure et le suivi nécessaires à l'atteinte des objectifs ambitieux (performances commerciales) et continuellement l'améliorer.
- Détecter les comptes et les marchés potentiels.
- Participer au recrutement, faire grandir et manager l'équipe Sales pour atteindre les objectifs de développement.
- Savoir créer un environnement d'équipe dynamique et fédérateur pour en faire un moteur clé de croissance.
- Gérer certains comptes stratégiques et représenter la société lors d'évènements et auprès des clients, prospects, actionnaires, investisseurs, etc.

Profil recherché

- Expérience de 5 ans minimum sur un poste similaire (Directeur Commercial / Vente de logiciels en mode saas pour le secteur de la restauration/hôtellerie).
- Très bon niveau en anglais.

- Expérience du pilotage d'une équipe commerciale de taille significative (10 collaborateurs et plus).