

# NÉGOCIATEUR RADIO F/H

**Groupe de conseil (effectif > 400 pers. / Croissance > 25%)**

Réf. 015231

**Lieu :** Nantes

**Type de contrat :** CDI

**Niveau de salaire :** 50.000 € & Véhicule de fonction

## Missions

Notre client est un groupe de conseil en ingénierie créé en France en 2005, avec pour ambition de proposer une alternative disruptive au marché. Il s'inscrit dans la tradition des groupes de conseil à haute valeur ajoutée de l'hexagone, et mène des projets innovants sur plusieurs continents. Implantés en France, en Belgique, en Espagne, au Maroc, à Dubai et en Thaïlande, les 400 experts du Groupe de 19 nationalités différentes accompagnent les clients dans une démarche d'excellence technologique et humaine, dans les écosystèmes des télécoms, de l'énergie et de la finance.

Notre client intervient en France et à l'international avec une offre de services orientée « métier » lui permettant de répondre sur mesure aux exigences de ses clients. Historique dans les télécoms, notre client a su enrichir son offre ces dernières années et diversifier son portefeuille de clients en s'appuyant largement sur son expertise en matière de gestion de grands projets. Il intervient aujourd'hui encore essentiellement dans les télécoms mais le poids de ce secteur a désormais tendance à se contracter au profit des secteurs de l'énergie et de la finance au sein desquels de solides positions ont été acquises.

**Après 15 années d'existence, notre client poursuit sa croissance à un rythme de +25% par an. Notre client souhaite accélérer son développement commercial, tout particulièrement dans les secteurs Télécom, IT, IoT, Pétrochimie, Energie & Automobile.**

Notre client recrute **un/une Négociateur Radio**. Rattaché(e) au centre de travaux, vous serez en charge d'identifier et de négocier l'implantation d'équipements de télécommunication sur des sites privés ou publics en s'assurant du respect du planning, des délais et des exigences clients.

A ce titre, vos principales missions seront les suivantes :

- Prospecter des sites d'implantation de relais de télécommunication.
- Gérer les budgets alloués.
- Etablir des comptes rendus et/ou tableaux de bord.
- Analyser les besoins d'emplacements de relais de télécommunication et proposer ou choisir des solutions adaptées aux contraintes.
- Organiser et réaliser des actions de prospection clientèle.

- Initier et suivre les démarches administratives relatives aux autorisations de mise en place de relais de radiocommunication.
- Rédiger avec les bailleurs des conventions d'occupation de sites de relais de télécommunication.
- Gérer les obtentions et les renouvellements de convention d'occupation de sites de relais de télécommunication.
- Renseigner ou enregistrer des données sur les logiciels appropriés.

## **Profil recherché**

De formation Bac+5, vous êtes titulaire d'un diplôme d'Ecole de Commerce ou en Gestion du Patrimoine. Vous avez une expérience réussie de 2 ans minimum dans le domaine de la négociation.

Qualités requises :

- Très bon relationnel
- Organisation et rigueur
- Ténacité